

Менеджер по продажам (активные продажи)

от 100 000 ₪ на руки

ООО Мебельная фурнитура Фаворит

Новогиреево, Новокосино, Реутов, Транспортная улица, 6А

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

Мы расширяемся и примем в свою команду опытного менеджера по продажам!

Наши преимущества:

- Востребованность продукта компании (мебельная фурнитура и комплектующие);
- Большой опыт работы в поставках из Китая;
- Контрактное производство в Китае;
- Большая клиентская база;

Обязанности:

- Активный поиск и привлечение потенциальных клиентов в сегменте B2B (оптовые)
- Ведение переговоров и заключение сделок с клиентами
- Заключение сделок по телефону (**без разъездов**)
- Проводить переговоры с лицами принимающими решения
- Развитие и поддержание долгосрочных отношений с клиентами
- Контроль отгрузки и оплаты
- Разработка и реализация стратегии по продвижению продукции на рынке
- Анализ и отчетность по выполнению планов продаж
- Увеличивать средний чек продаж
- Вести клиента «от» и «до», ты его друг и партнер.

Требования:

- Опыт холодных продаж в сегменте B2B (обязательно)
- Подтвержденный опыт увеличения оборота компания в сегменте B2B
- Высокие навыки ведения переговоров и убеждения клиентов
- Высокая коммуникабельность и умение работать в команде
- **Быть ориентированным на высокий результат;**
- **Быть инициативным и проактивным.**

Условия:

- Официальное трудоустройство
- Гарантируем стабильную зарплату без верхней планки: фиксированный оклад +% от продаж (обсуждается на собеседовании)
- Возможность карьерного роста и развития
- Обучение продукту и поддержка
- Дружественная атмосфера в коллективе, лояльное демократичное руководство;
- Корпоративные мероприятия;
- Испытательный срок - 2-3 месяца.
- График работы 5/2 8:30 - 17:30.
- **Гарантируем большие возможности**

Если вы энергичны, коммуникабельны и умеете устанавливать контакт с клиентами, мы будем рады видеть вас в нашей команде!

Ключевые навыки

Поиск и привлечение клиентов /Холодные продажи /Активные продажи /B2B Продажи /Развитие продаж /Прямые продажи /Навыки продаж /Телефонные переговоры /Деловая переписка /Деловое общение /Аналитика продаж /Деловая коммуникация /Навыки презентации /Развитие ключевых клиентов /Заключение договоров /Управление продажами
1С: Предприятие 8

Адрес

Новогиреево, Новокосино, Реутов, Транспортная улица, 6А

По вопросу трудоустройства звоните по тел. 8-926-331-25-52 Андрей